

Inhoud en prijsstelling

Onderdeel	Verkoop Prestatie Proces	Gouden Jaar Proces
Playbook	Ja	Ja
IKP- tooling (ideaalklantprofiel.nl)	Nee	Ja
RACI	Ja	Ja
Werkdocumenten	Ja (2) <ul style="list-style-type: none"> Inventarisatie Waardepropositie 	Nee
Canvassen	Nee	Ja (4)
Training	2 dagdelen gebruikerstraining <ul style="list-style-type: none"> In company Open inschrijving 1x 2 uur directiesessie	4 dagdelen gebruikerstraining <ul style="list-style-type: none"> In company 2x 2 uur directiesessie
Certificering	<ul style="list-style-type: none"> Basis (1) Proces (2) 	<ul style="list-style-type: none"> Basis (1) Waardepropositie (2) Resultaat (3)
Recht op updates	Ja	Ja
Recht op maatwerk	Nee	Ja
CRM implementatie mogelijk (door partner van Appalti)	Ja <ul style="list-style-type: none"> Fasen opnemen met sub-resultaten Data analyseren Standaard mails naar gebruikers sturen als opportunity naar volgende fase gaat Autorisatie 	Ja <ul style="list-style-type: none"> Fasen opnemen met sub-resultaten Data analyseren Standaard mails naar gebruikers sturen als opportunity naar volgende fase gaat Autorisatie

Investering

Onderdeel	Verkoop Prestatie Proces	Gouden Jaar Proces
Playbook + RACI + Werkdocumenten/ Canvassen	<ul style="list-style-type: none"> 0-3 gebruikers: € 80,- per maand per bedrijf, zolang je ermee blijft werken >3 gebruikers: € 160,- per maand per bedrijf, zolang je ermee blijft werken 	€ 5.350,- eenmalig
IKP- tooling	n.v.t.	€ 150,- p.g.p.j.
Training	In company: 2 dagdelen gebruikerstraining per groep: 2* € 1.350,- = € 2.700,- Open inschrijving: 2 dagdelen gebruikerstraining per salesmedewerker = € 375,- (locatie Appalti) Directiesessie: € 400,-	In company: 4 dagdelen gebruikerstraining, per groep: 4* € 1.350,- = € 5.400,- Directiesessies: € 800,-
Praktijkcoaching	Prijs af te geven o.b.v. van aantal salesmedewerkers	
Inrichting CRM	Prijs af te geven door Partner van Appalti	

